



Delårsrapport: januari – juni 2024

Ett halvår med framgångsrika kontraktsförlängningar

Andra kvartalet 2024

- Nettoomsättningen under andra kvartalet var 3 180 (3 162) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till -1 procent, tillväxten från förvärv till 1 procent och valutakurseffekter till 0 procent.
- Justerat EBITA uppgick till 161 (161) MSEK och rörelsemarginalen var 5,1 (5,1) procent.
- EBIT uppgick till 131 (94) MSEK. Resultat efter skatt var 60 (42) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,6 (0,4) SEK.
- Kassagenereringen för den senaste 12-månadersperioden var 92 (90) procent.
- Skuldsättningsgraden i förhållande till justerat EBITDA uppgick till 2,7 (2,6).

Första halvåret 2024

- Nettoomsättningen under första halvåret var 6 304 (6 140) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till 1 procent, tillväxten från förvärv till 2 procent och valutakurseffekter till 0 procent.
- Justerat EBITA uppgick till 321 (313) MSEK och rörelsemarginalen var 5,1 (5,1) procent.
- EBIT uppgick till 256 (200) MSEK. Resultat efter skatt var 122 (97) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 1,3 (1,0) SEK.

Resultat i korthet, koncern

	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Nettoomsättning, MSEK	3 180	3 162	6 304	6 140	12 607	12 443
Organisk tillväxt, %	-1	2	1	1	2	2
Förvärvad tillväxt, %	1	2	2	1	3	2
Valutakurseffekter, %	0	2	-0	2	1	1
Justerat EBITA, MSEK	161	161	321	313	613	606
Justerad EBITA-marginal, %	5,1	5,1	5,1	5,1	4,9	4,9
EBIT, MSEK	131	94	256	200	420	364
Resultat efter skatt, MSEK	60	42	122	97	181	155
Kassagenerering R12, %	-	-	-	-	92	86
Resultat per aktie, SEK	0,6	0,4	1,3	1,0	1,9	1,6

För definitioner och beräkning av nyckeltal, se sidan 29. Jämförelsestörande poster redovisas i not 3.

Ett halvår med framgångsrika kontrakt förlängningar

I kvartalet levererar Coor både omsättning och rörelseresultat i nivå med föregående år. Sverige levererar en underliggande stark omsättning beaktat ett avslutat kontrakt och i Norge har vi i kvartalet höga projektrelaterade volymer kopplade till underhållsaktiviteter i olja- och gasindustrin. Efter ett framgångsrikt första halvår med kontrakt förlängningar uppgår omförhandlingsgraden till 94 procent.

Viktiga kontrakt förlängningar och nya kontrakt

Coor fortsätter förlänga viktiga kontrakt och i det andra kvartalet erhåller bolaget en 18-månaders förlängning av IFM-avtalet med danska Polisen, Kriminalvården och Åklagarmyndigheten (PKA). Förlängningen träder i kraft den 1 september 2025 och har ett totalt värde på cirka 900 MSEK. Även i Finland erhåller Coor viktiga kontrakt förlängningar med Attendo och SSAB. I Sverige är fastighetsavtalet med Vasakronan förlängt och i Norge förlängs avtal med både Ringnes och Storebrand.

I förra rapporten kommunicerades en femårig förlängning av IFM-avtalet med ICA. Detta samarbete fördjupas nu ytterligare och i november tar Coor över mat- och dryckesleveransen på ICA Gruppens kontor och logistiksites runt om i Sverige. Vi ser ett fortsatt inflöde av många vunna små- och medelstora kontrakt och stärker vår position i de segmenten.

Med progress i förlängningar av befintliga kontrakt samt ett stabilt inflöde av nya affärer ser vi en positiv utveckling av kontraktportföljen under det första halvåret med 192 MSEK. Volymen av omförhandlingar som återstår under innevarande år är låg och med förlängningen av PKA har även volymen av kontrakt att omförhandla under 2025 reducerats.

Fokus på effektivitet

Aktiviteterna i det pågående åtgärdsprogrammet för att accelerera utvecklingen mot bolagets långsiktiga marginalmål går enligt plan. Jag kan konstatera att det tar något längre tid att realisera de finansiella effekterna, men jag är fortsatt trygg med att vi mot slutet av året kommer ha uppnått de förväntade effekterna. Planerade personalreduktioner är genomförda och fokus ligger nu på fortsatt harmonisering av underliggande processer samt realisera nordiska stordriftsfördelar inom inköp. Ett exempel på harmonisering är den kommande implementeringen av enhetliga processer och system inom bolagets enskilt största tjänst, lokalvård. Implementeringen underlättar effektivare planering av verksamheten, högre kvalitet i utförandet och accelererar datadriven lokalvård, både idag och i framtiden.

Hållbarhet och innovation

Att verksamheten på Coor bedrivs affärsmässigt med fokus på socialt och miljömässigt ansvar är en självklarhet. Vi är mycket stolta över att vår svenska verksamhet utsetts till Sveriges mest jämställda företag via SHE Index. Det innebär att Coor ligger på en topplacering för fjärde året i rad.

Vi tar ansvar för klimat och miljö genom att aktivt arbeta med vårt eget klimatavtryck. Dessutom erbjuder vi våra kunder tjänster som hjälper dem att nå sina klimatmål. Som ett led i arbetet har vi lanserat verktyget Carbon Insight som ger kunden en översikt över hur utsläppen fördelas på olika tjänster kopplat till FM-leveransen. Verktyget ger värdefulla insikter om hur vi tillsammans kan minska klimatpåverkan av leveransen.

Coor publicerade nyligen den tredje rapporten i serien "Join the Workplace Revolution". Vår senaste rapport beskriver trendande teknik inom fastighetsförvaltning och facility management och visar hur innovativa metoder som BIM, digitala tvillingar, robotar och drönare har kraft att effektivisera leveranserna. Med hjälp av hög teknisk kompetens och verktyg för att samla in data, erhåller kunderna ett mer datadrivet arbetssätt som bidrar till att de kan arbeta mer effektivt. Coor ligger långt framme i denna utveckling och arbetar redan idag tillsammans med flera kunder där innovativa lösningar skapar ett stort värde.

Marknadsutsikter

Marknadsutsikterna i Norden är fortsatt goda med en stark pipeline av nya affärer. Coor för dialoger med kunder som söker ny effektivitet, där outsourcing av FM-tjänster i kombination med ett hållbart och innovativt erbjudande skapar nya affärsmöjligheter för Coor. Utsikterna för tillväxt, lönsamhet och kassaflöde i linje med våra målsättningar är över tid goda.

Stockholm den 12 juli 2024

AnnaCarin Grandin
VD och koncernchef, Coor



Vår verksamhet i tre dimensioner

För att leverera på Coors strategi och utveckla verksamheten i enlighet med Coors vision krävs ett långsiktigt hållbart arbete. Coor strävar efter att bedriva en ansvarsfull verksamhet. Det innebär att vi skapar värde i tre dimensioner; affärsansvar, socialt ansvar och miljöansvar. Coor rapporterar transparent utvecklingen i samtliga tre dimensioner mot våra långsiktiga mål.

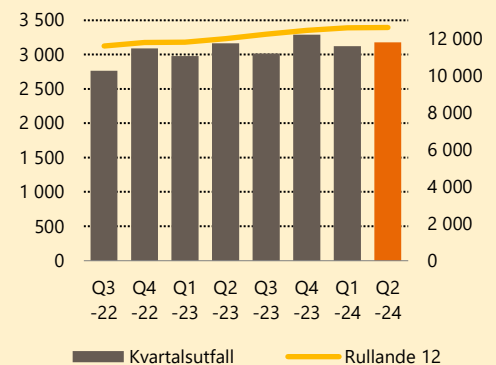
	Affärsansvar	Fokusområde	Mål	
	Coor ska uppnå långsiktig affärsmässig hållbarhet genom uthållig tillväxt och lönsamhet över tid. Samtidigt ska en stark affärsetik och kundrelationer upprätthållas.	Organisk tillväxt Justerad EBITA-marginal Kassagenerering Kapitalstruktur Utdelning Kundnöjdhet	4–5% ~5,5% >90% <3,0 ggr ~50% av justerat nettoresultat ≥70	
	Socialt ansvar Coor ska bidra till ett bättre samhälle och samhällsutveckling genom att agera som en ansvarsfull, inkluderande och stimulerande arbetsgivare.	Medarbetarnöjdhet Skadefrekvens (TRIF) Lika möjligheter	≥70 ≤3,5 50% andel kvinnliga chefer	
	Miljöansvar Coor ska bidra till en bättre miljö genom att aktivt minska den miljöpåverkan och det resursutnyttjande som företaget och dess kunder skapar.	Minskade utsläpp från scope 1 och 2 Andel leverantörer anslutna till Science Based Target initiative Minskade utsläpp från mat och dryck	-50% till 2025 och -75% till 2030 75% till 2026 -30% till 2025	



Omsättning och resultat

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	3 180	3 162	6 304	6 140
Organisk tillväxt, %	-1	2	1	1
Förvärvad tillväxt, %	1	2	2	1
Valutakurseffekter, %	0	2	-0	2
Justerat EBITA, MSEK	161	161	321	313
Justerat EBITA-marginal, %	5,1	5,1	5,1	5,1
EBIT	131	94	256	200
EBIT-marginal, %	4,1	3,0	4,1	3,3
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	10 807	11 074

Nettoomsättning (MSEK)

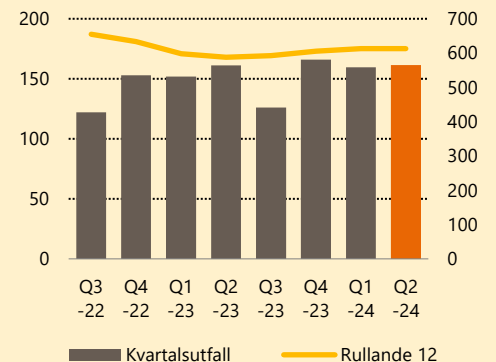


Andra kvartalet (april– juni)

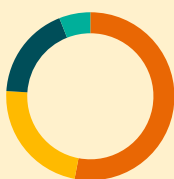
Omsättningen ökar med 1 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgår till -1 procent. Tillväxten påverkas positivt av nystartade kontrakt som exempelvis Swedbank och Sweco i Sverige samt IKEA i Norge medan avslutade kontrakt i framförallt Sverige och Danmark påverkar negativt. Rörliga volymer är på en fortsatt hög nivå och väl i linje jämfört med samma period föregående år. Förvärvad tillväxt för kvartalet uppgår till 1 procent och är relaterad till förvärvet av Skaraborgs Städ i Sverige. Valutakurseffekterna för kvartalet uppgår till 0 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgår till 161 (161) MSEK. Rörelsemarginalen (justerat EBITA-marginal) i kvartalet uppgår till 5,1 (5,1) procent. Rörelseresultatet påverkas positivt av nystartade kontrakt och förvärvet av Skaraborgs städ samt effekter av det pågående åtgärdsprogrammet som initierades under andra halvan av föregående år. Avslutade kontrakt påverkar jämförelsen med samma period föregående år negativt. Effekten av den avslutade leveransen till Ericsson är fortsatt något påverkad av förlorade synergier med andra kontrakt som den svenska verksamheten successivt hanterar. Centrala kostnader ökar jämfört med samma period föregående år vilket är en konsekvens av en ökad centralisering och förstärkningar att driva det pågående harmoniseringsarbetet i koncernen.

Justerat EBITA (MSEK)



Nettoomsättning per land (R12)



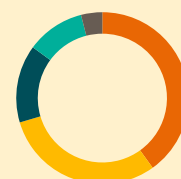
- Sverige, 53%
- Danmark, 23%
- Norge, 18%
- Finland, 6%

Nettoomsättning per kontraktstyp (R12)



- IFM, 57%
- FM-tjänster, 43%

Nettoomsättning per tjänstekategori (R12)



- Lokalvård, 40%
- Fastighet, 30%
- Arbetsplatservice, 15%
- Mat & Dryck, 11%
- Övrigt, 4%

Nettoomsättning per kundsegment (R12)



- Offentlig sektor, 32%
- Tillverkning, 22%
- Energi, 15%
- Fastighet & Bygg, 10%
- IT & Telecom, 6%
- Övrigt, 15%

EBIT uppgår till 131 (94) MSEK. Utöver förändringar i rörelseresultatet (justerat EBITA) är det främst lägre avskrivningar på kundkontrakt och varumärken som förklarar förändringen jämfört med föregående år.

Första halvåret (januari – juni)

Omsättningen ökade med 3 procent jämfört med första halvåret föregående år.

Den organiska tillväxten uppgick till 1 procent, förvärvad tillväxt uppgick till 2 procent och valutakurseffekterna uppgick till 0 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick till 321 (313) MSEK och rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgick till 5,1 (5,1) procent. EBIT uppgick till 256 (200) MSEK

Finansnetto och resultat efter skatt

Finansnettot är högre jämfört med föregående år och uppgår till -87 (-66) MSEK. Ökningen jämfört med föregående år är kopplad till en något högre skuldsättning samt en högre räntenivå jämfört med föregående år.

Skattekostnaden uppgår till -47 (-37) MSEK vilket motsvarar 28 (28) procent av resultatet före skatt. Den höga effektiva skattesatsen är främst kopplad till räntekostnader med begränsad avdragsrätt i Sverige. Resultat efter skatt uppgår till 122 (97) MSEK.

Finansiell ställning

Koncernens nettoskuldsättning uppgår vid periodens slut till 2 360 (2 116) MSEK. Skuldsättningsgraden, definierad som nettoskuld i förhållande till justerat EBITDA rullande 12 månader, är vid periodens slut 2,7 (2,6), i linje med koncernens målsättning om en skuldsättningsgrad under 3,0.

Eget kapital uppgår vid periodens slut till 1 492 (1 829) MSEK, och soliditeten till 20 (25) procent. Under andra kvartalet har en utdelning om 228 MSEK utbetalats till aktieägarna.

Likvida medel uppgår vid periodens slut till 359 (513) MSEK. Totalt utnyttjat låneutrymme uppgår vid periodens slut till 670 (420) MSEK.

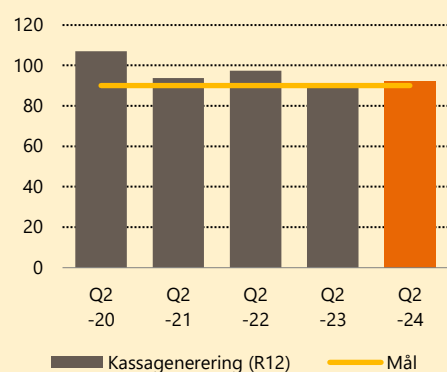
Under andra kvartalet har Coor placerat en obligationsemission omfattande 250 MSEK med fem års löptid på Nasdaq Stockholms företagsobligationslista.

Kassaflöde

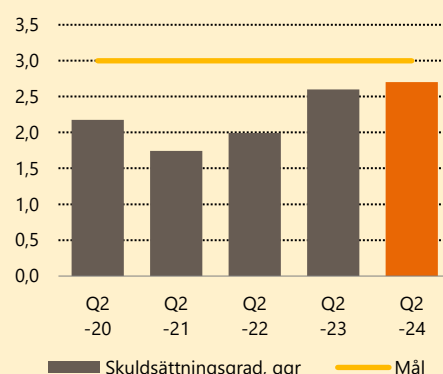
Det operativa kassaflödet varierar mellan kvartalen. Den främsta parametern att följa är förändring av rörelsekapitalet under de senaste 12 månaderna. Under den senaste 12-månadersperioden minskar rörelsekapitalet med 59 (38) MSEK drivet av fortsatt fokuserat arbete tvärs hela organisationen.

Det viktigaste nyckeltalet för Coors kassaflöde är kassagenerering, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA. Kassagenereringen för den senaste 12-månadersperioden uppgår till 92 (90) procent, vilket är i linje med koncernens målsättning på medellång sikt om en kassagenerering över 90 procent.

Kassagenerering, %



Skuldsättningsgrad, ggr



Finansnetto (MSEK)	jan-jun	
	2024	2023
Räntenetto exkl leasing	-75	-53
Räntor, leasing	-5	-4
Lånekostnader	-2	-2
Kursdifferenser	0	0
Övrigt	-6	-8
Summa finansnetto	-87	-66
Resultat före skatt	169	134
Skatt	-47	-37
Resultat efter skatt	122	97

Nettoskuld (MSEK)	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023
Skulder kreditinstitut	1 070	1 321	1 321
Obligationslån	1 250	1 000	1 000
Leasing, netto	395	333	369
Övrigt	4	-24	-6
	2 719	2 630	2 684
Kassa	-359	-513	-534
Nettoskuld	2 360	2 116	2 149
Skuldsättningsgrad, ggr	2,7	2,6	2,5
Eget kapital	1 492	1 829	1 565
Soliditet, %	20	25	21

Kassagenerering (MSEK)	Rullande 12 mån		Jan-Dec
	2024	2023	2023
Justerat EBITDA	873	818	848
Förändring rörelsekapital	59	38	12
Nettoinvesteringar	-126	-124	-131
Kassaflöde vid beräkning av kassagenerering	806	732	728
Kassagenerering, %	92	90	86

Kundrelationer

Kundnöjdhet

Varje år genomför Coor en kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsföretag för att följa upp Coor som tjänsteleverantör. Senaste undersökningen genomfördes 2023 och resultatet låg då på en fortsatt hög nivå på 71 (71) vilket är i linje med bolagets målsättning på lika med eller över 70. I kundundersökningen mäts även Net Promotor Score (NPS), som fortsatt ligger på en hög nivå om +11. Ur ett benchmarkingsperspektiv betraktas värden mellan -10 och +10 som bra.

Resultatet från kundundersökningen ger värdefull input för framtiden, både när det gäller utvecklingen av våra kundrelationer och Coors interna utveckling som bolag.

Som komplement till den årliga undersökningen arbetar verksamheten kontinuerligt med uppföljning av kundnöjdheten. Dessa kvalitativa och kvantitativa uppföljningar är skräddarsydda utifrån respektive kund och fokuserar både på serviceleverans och kundrelation. Kvantitativa mätningar genomförs t ex via pulsmätningar.

Kontraktsporföljen

Nettoförändringen i kontraktsporföljen för första halvåret 2024 var +192 (165) MSEK. De största nya avtalen avser Anvil, ICA-gruppen, Sweco och Velliv.

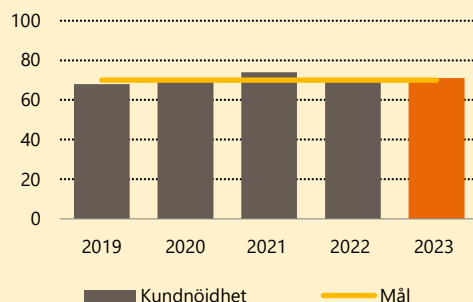
Väsentliga händelser under kvartalet

- Den 26 juni 2024 offentliggjordes att Coor förlänger IFM-avtalet med danska Polisen, Kriminalvården och Åklagarmyndigheten (PKA). Det 18 månader långa uppdraget startas upp i september 2025 och har ett värde av cirka 900 MSEK under kontraktperioden. Uppdraget innebär att Coor kommer att fortsätta leverera en bred integrerad tjänsteleverans som omfattar restauranger, lokalvård samt drift och underhåll till Polisens, Kriminalvårdens och Åklagarmyndighetens ca 450 000 kvm fastighetsbestånd i Danmark.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser att rapportera efter periodens utgång.

Kundnöjdhetsindex



Kontraktsporföljen

	2024 jan - jun		2023 jan - jun	
	Antal kontrakt	Årlig omsättning	Antal kontrakt	Årlig omsättning
Nya kontrakt under perioden	11	300	16	190
Avslutade kontrakt under perioden	-7	-108	-2	-25
Netto portföljförändringar	4	192	14	165

Förändringar i kontraktsporföljen omfattar alla kontrakt över 5 MSEK i årlig omsättning och rapporteras halvårsvis. För nya avtal som tecknats under perioden anges kontrakterad eller bedömd årlig omsättning. För kontrakt som avslutats under perioden anges omsättning för den sista 12-månadersperioden med full leverans.



Coors viktigaste tillgång är våra anställda där vi önskar engagerade och motiverade medarbetare. Vår målsättning är att medarbetare behandlas respektfullt och rättvist samt utvecklas inom bolaget genom att erbjudas lika möjligheter. Coor arbetar aktivt för välmående medarbetare och en säker arbetsmiljö utan arbetsrelaterade skador eller långtidssjukskrivningar. Coor ska bidra positivt till samhällsutvecklingen genom centrala och lokala initiativ.

Organisation och medarbetare

Vid periodens slut uppgår antalet medarbetare till 13 138 (13 503), vilket omräknat till heltidstjänster motsvarar 10 807 (11 074).

Lika möjligheter

Coor har en fast övertygelse att en mångfald av personligheter, bakgrunder, erfarenheter och kunskaper skapar förutsättningar för företagets fortsatta framgång. En del i detta arbete är att tydligt sträva mot en jämn könsfördelning bland chefer. Vid periodens slut var andelen kvinnliga chefer 53 procent och andelen manliga chefer 47 procent.

Medarbetarnöjdhet

Varje år genomförs en medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsföretag. Undersökningen ger medarbetarna möjlighet att anonymt ge återkoppling om hur det är att jobba på Coor. Resultatet från undersökningen är viktigt i vår strävan att bli ännu attraktivare som arbetsgivare. Senaste undersökningen genomfördes under 2023. Undersökningen besvarades av 77 (79) procent av alla medarbetare och visade på ett fortsatt mycket högt MMI-resultat (Motiverad MedarbetarIndex) på 76 (76), vilket mycket väl uppfyller bolagets målsättning om ett MMI-resultat på lika med eller över 70. Vi mäter även Net Promotor Score (eNPS), som fortsatt ligger på en hög nivå om +25. Ur ett benchmarkingperspektiv betraktas värden över 0 som bra.

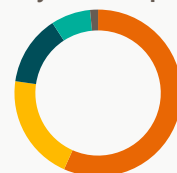
Hälsa och säkerhet

Coor har en tydlig nollvision för arbetsrelaterade personskador och det är en självklarhet att alla medarbetare ska ha en säker arbetsmiljö. Ledare och anställda tar ansvar för att förebygga och undvika skador. Alla anställda uppmanas att rapportera observerade risker. Riskobservationer, tillbud och personskador rapporteras direkt till ansvarig chef, därefter sker uppföljning och analys av riskförebyggande åtgärder. Resultaten följs upp och analyseras löpande på lands- och koncernnivå.

Det sker ett systematiskt och kontinuerligt arbete för att ytterligare stärka kulturen kring säkerhetsarbetet och nå uppsatta mål genom utbildningsinsatser och kampanjer. Ett exempel är Coors Life Saving Rules där vi belyser våra åtta mest förekommande riskområden och beskriver hur vi ska agera för att undvika skador. Våra Life Saving Rules kan jämföras med en Code of Conduct inom hälsa och säkerhet.

Coor har en målsättning på medellång sikt att koncernens arbetsrelaterade skadefrekvens (TRIF) skall understiga 3,5. För det andra kvartalet 2024 uppgår koncernens TRIF till 6,0 (6,8) vilket är en förbättring jämfört med samma period föregående år men något sämre jämfört med helåret 2023.

Fördelning av medarbetare (heltidstjänster vid periodens slut)



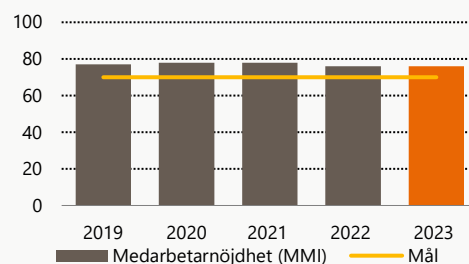
■ Sverige, 57%
■ Danmark, 21%
■ Norge, 13%
■ Finland, 8%
■ Koncernstaber, 1%

Lika möjligheter (könsfördelning bland chefer vid periodens slut)

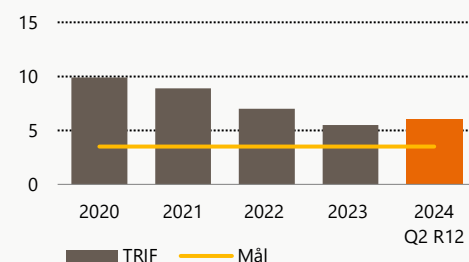


■ Kvinnor, 53%
■ Män, 47%

Medarbetarnöjdhet (MMI)



Skadefrekvens (TRIF)





Coor arbetar för ansvarsfull konsumtion och minskade utsläpp genom att bedriva ett strukturerat och proaktivt miljöarbete samt genom att aktivt medverka till att minimera våra kunders miljöpåverkan. Coor har förbundit sig till att nå målet Net-Zero, nollutsläpp av växthusgaser, till 2040. Mål och handlingsplaner har validerats och godkänts av Science Based Targets initiative.

Lansering av Carbon Insight

Att känna till sin klimatpåverkan, även från leverantörskedjan, blir allt viktigare i takt med skärpt lagstiftning och att allt fler företag ansluter sig till Science Based Targets-initiativet (SBTi). Coor har därför lanserat Carbon Insight, en tjänst som hjälper våra kunder att visualisera CO₂e-utsläppen från Coors serviceleverans. Tjänsten hjälper kunden att identifiera förbättringar för att minska sitt koldioxidavtryck från vår del av leverantörskedjan genom att skapa en transparens i hur utsläppen fördelas på olika tjänster och dess underkategorier, baserat på GHG-protokollet.

Vår väg mot Net-Zero 2040

För att nå nollutsläpp av växthusgaser till 2040 behöver Coor eliminera utsläppen av växthusgaser i den egna verksamheten och reducera utsläppen i hela värdekedjan med 90 procent, jämfört med basåret. För att uppnå dessa mål arbetar Coor i huvudsak med aktiviteter gentemot leverantörsledet, minskade utsläpp inom mat och dryck, elektrifiering av fordonsflottan samt användning av förnyelsebar energi i våra lokaler.

Utsläppen från Coors verksamhet delas in i tre delar: direkta utsläpp från vår fordonsflotta (scope 1), indirekta utsläpp från lokaler där Coor har operationell kontroll över energianvändningen (scope 2) samt övriga utsläpp (scope 3) där den största delen kommer från inköpta varor och tjänster. Coor har beräknat de totala utsläppen av växthusgaser enligt de definitioner och riktlinjer som anges i Green House Gas (GHG)-protokollet, för att identifiera våra största emissionsdrivare.

Majoriteten av Coors klimatpåverkan, 81 procent, kommer från inköpta varor och tjänster som används i vår serviceleverans och då främst kopplat till tjänstekategorin mat och dryck, som stod för 40 procent av Coors totala växthusgaser vid basåret 2018. Enbart 3 procent av utsläppen kommer direkt från vår verksamhet och energianvändning (scope 1 och 2) och övriga utsläpp motsvarar 15 procent.

För att kunna analysera klimatpåverkan från serviceleveransen har Coor utvecklat ett klimatberäkningsverktyg för att stödja mer datadrivna beslut för att minska Coors klimatpåverkan.

I tillägg till att adressera vårt fotavtryck kan Coor, genom våra tjänster inom till exempel energioptimering, också hjälpa kunderna att nå sina klimatmål. Detta är Coors handavtryck och utgör en viktig del i vårt kunderbjudande.

Mål att reducera växthusgaser från scope 1 och 2 med 75 procent

Coors mål är att reducera de absoluta utsläppen inom scope 1 och 2 med 75 procent till 2030 jämfört med basåret. Som ett delmål skall utsläppen reduceras med 50 procent till 2025.

Fördelning av totala emissioner (basåret 2018)



- Scope 1 & 2: 3%
- Scope 3: Inköpta varor och tjänster, tjänstekategori mat och dryck 40%
- Scope 3: Inköpta varor och tjänster, övriga tjänstekategorier 41%
- Scope 3: Övrigt 15%

CO₂e från våra fordon och lokaler (scope 1 och 2)



Jämfört med basåret har utsläppen vid utgången av andra kvartalet 2024 minskat med -14 (2) procent, vilket innebär att vår trend är positiv men inte tillräcklig mot delmålet 2025. Detta beror främst på ökad fordonsflotta genom tillväxt. De totala utsläppen inom scope 1 och 2 har minskat med 16 procent jämfört med samma period föregående år. Minskningen drivs av ökad andel elfordon, där beställning av elfordon haft lång väntetid men nu har börjat levereras, samt både ökad HVO-bränsleanvändning och högre andel förnyelsebar el i våra lokaler.

Utsläpp från inköpta varor och tjänster (Scope 3)

Mat och Dryck

Coors mål är att reducera de absoluta utsläppen från vår mat och dryck leverans med 30 procent till 2025 jämfört med basåret.

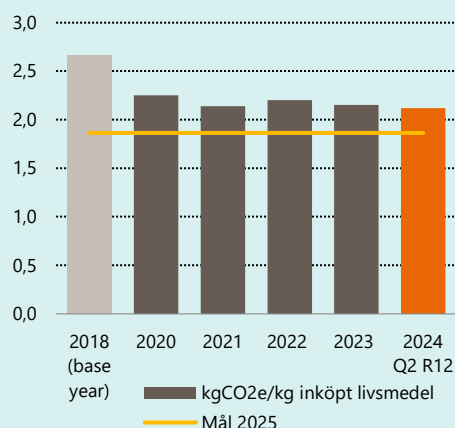
Detta sker bland annat genom klimatsmart menyplanering och fokus på att minska matsvinnet, vilket har reducerat utsläppen med 17 procent jämfört med basåret. För andra kvartalet 2024 uppgår värdet till 2,22 (2,14) kgCO₂e/kg.

Leverantörsledet

Coors mål till år 2026 är att 75 procent av utsläppen från inköpta varor och tjänster ska komma från leverantörer med mål godkända av SBTi eller motsvarande.

Våra leverantörer och potentiella leverantörer uppmanas, genom dialog, att ansluta sig till SBTi. Vid utgången av det andra kvartalet 2024 uppnår Coor en ökad andel anslutna leverantörer, 21 procent jämfört med 5 procent motsvarande period föregående år.

CO₂e från mat & dryck (scope 3)



21%

Andel leverantörer validerade i enlighet med SBTi

BUILD A TRULY SUSTAINABLE COMPANY

”Vår ambition är att bidra till att hålla den globala uppvärmningen under 1,5 °C”

Sverige

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	1 699	1 714	3 390	3 266
Organisk tillväxt, %	-3	3	-0	-1
Förvärvad tillväxt, %	2	4	4	3
Valutakurseffekter, %	0	0	0	0
Justerat EBITA, MSEK	161	160	320	314
Justerad EBITA-marginal, %	9,5	9,3	9,4	9,6
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	6 124	5 996

Andra kvartalet (april – juni)

Under det andra kvartalet minskar omsättningen i den svenska verksamheten med -1 procent. Den organiska tillväxten uppgår till -3 procent där en stark underliggande tillväxt från nya kontrakt som exempelvis Swedbank och Sweco i stort kompenserar för den negativa effekten av det avslutade kontraktet med Ericsson. Variabla volymer är på en fortsatt hög nivå och väl i linje jämfört med samma period föregående år. Den förvärvade tillväxten om 2 procent kommer från förvärvet av Skaraborgs städ som skedde under andra kvartalet 2023.

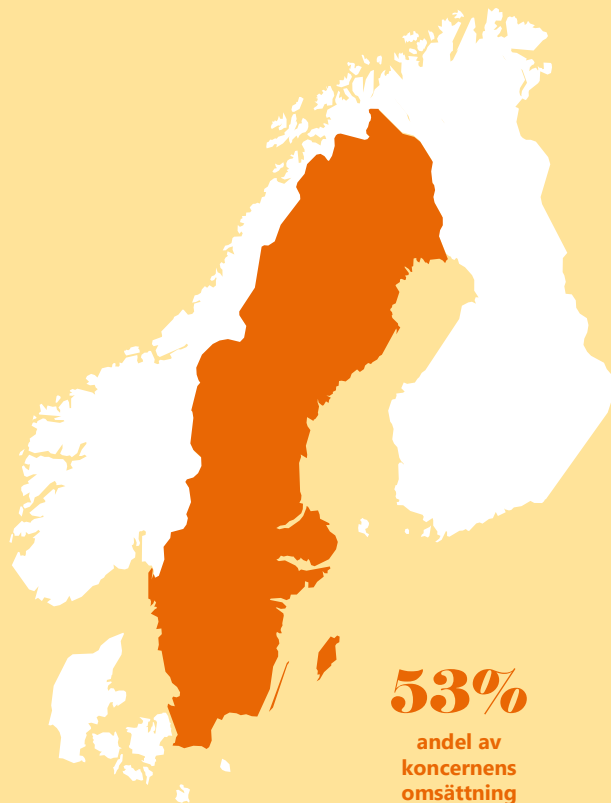
Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet är i nivå med samma period föregående år och uppgår till 161 (160) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 9,5 (9,3) procent. Rörelseresultatet påverkas positivt av nystartade kontrakt och förvärvet av Skaraborgs städ samt effekter av det pågående åtgärdsprogrammet som initierades under föregående år. Leveransen till Ericsson avslutades under det tredje kvartalet 2023 och påverkar jämförelsen med samma period föregående år negativt. Effekten är fortsatt något påverkad av förlorade synergier med andra kontrakt och som verksamheten successivt hanterar.

Under det andra kvartalet har ett nytt rikstäckande avtal tecknats med ICA Gruppen avseende mat- och dryckesleveranser på ICA Gruppens kontor och logistiksites runtom i Sverige. Under kvartalet har även fastighetsavtalet med Vasakronan förlängts.

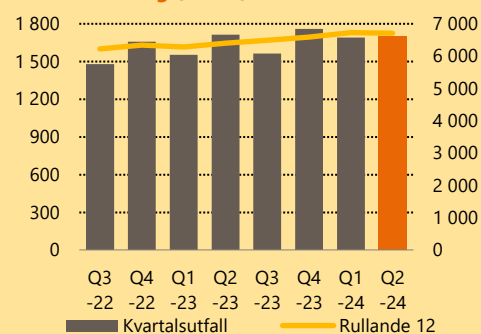
Första halvåret (januari – juni)

Under första halvåret ökar omsättningen i den svenska verksamheten med 4 procent, där den organiska tillväxten uppgick till 0 procent och den förvärvade tillväxten uppgår till 4 procent.

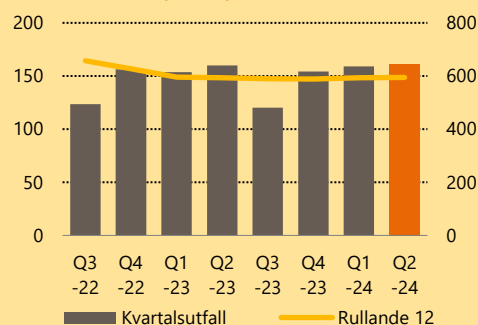
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för första halvåret uppgår till 320 (314) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 9,4 (9,6) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Danmark

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	726	758	1 468	1 524
Organisk tillväxt, %	-4	6	-4	12
Förvärvad tillväxt, %	0	0	0	0
Valutakurseffekter, %	0	10	0	9
Justerat EBITA, MSEK	32	34	69	65
Justerad EBITA-marginal, %	4,5	4,5	4,7	4,3
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	2 227	2 518

Andra kvartalet (april – juni)

Under det andra kvartalet minskar omsättningen i den danska verksamheten med -4 procent jämfört med samma period föregående år på grund av en negativ organisk tillväxt. Den negativa organiska tillväxten är hänförlig till ett par avslutade offentliga kontrakt samt en något lägre variabel volym inom offentlig sektor i jämförelse med samma period föregående år.

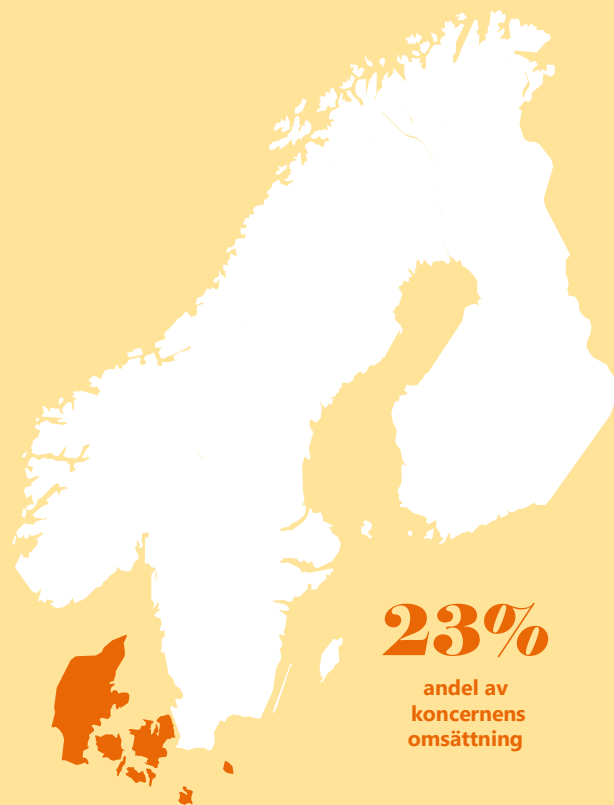
Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgår till 32 (34) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,5 (4,5) procent. Rörelseresultatet och marginalen påverkas positivt av de anpassningar den danska organisationen genomförde under föregående år. En lägre rörlig volym i offentlig sektor påverkar negativt i jämförelse med samma period föregående år.

Under det andra kvartalet har IFM-avtalet med danska Polisen, Kriminalvården och Åklagarmyndigheten (PKA) förlängts med ytterligare 18 månader med start i september 2025. Värdet av förlängningen är cirka 900 MSEK och innebär att Coor kommer att fortsätta leverera restaurangtjänster, städning, drift och underhåll av kundens cirka 450 000 kvadratmeter fastighetsbestånd i Danmark. Under kvartalet har även lokalvårdsavtalet med Falck förlängts och ett nytt avtal tecknats med Velliv avseende mat- och dryckesleveranser.

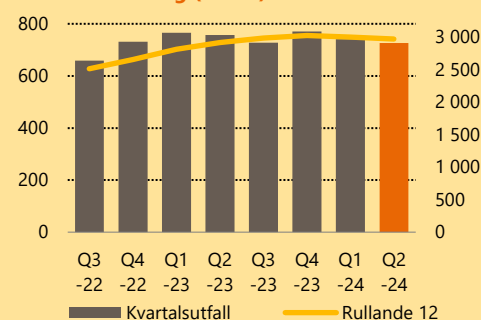
Första halvåret (januari – juni)

Under första halvåret minskar omsättningen i den danska verksamheten med -4 procent jämfört med samma period föregående år genom en negativ organisk tillväxt. Valutaeffekter uppgår till 0 procent.

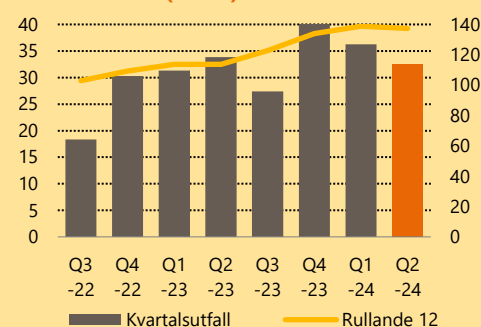
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för första halvåret uppgår till 69 (65) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,7 (4,3) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Norge

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	581	518	1 095	1 008
Organisk tillväxt, %	11	-4	10	-7
Förvärvat tillväxt, %	0	0	0	0
Valutakurseffekter, %	1	-5	-1	-4
Justerat EBITA, MSEK	27	19	45	40
Justerad EBITA-marginal, %	4,6	3,7	4,1	4,0
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	1 465	1 497

Andra kvartalet (april – juni)

Under det andra kvartalet ökar omsättningen i den norska verksamheten med totalt 12 procent. Den organiska tillväxten uppgår till 11 procent vilket är hänförligt till nystartade kontrakt samt höga variabla volymer kopplade till underhållsaktiviteter inom olja- och gasindustrin som påbörjats tidigare på året i jämförelse med föregående år. Valutakurseffekterna var positiva och uppgick till 1 procent.

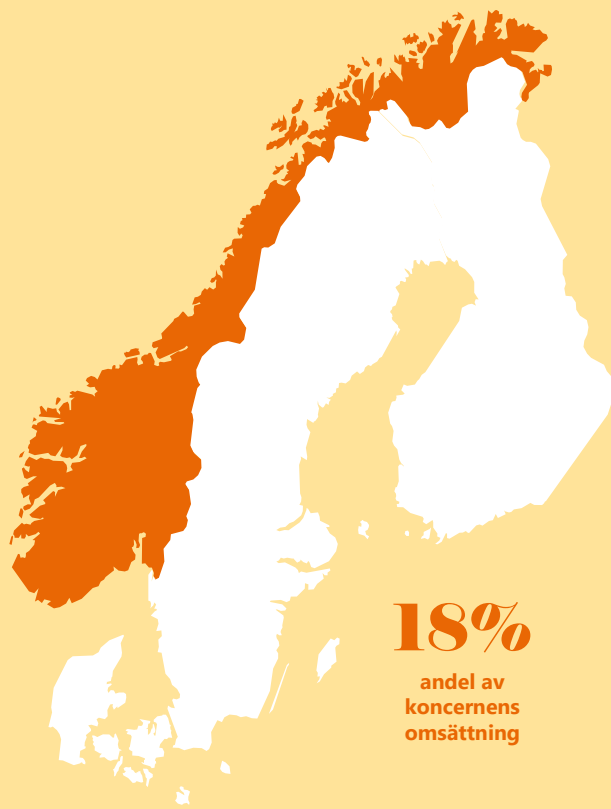
Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgår till 27 (19) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,6 (3,7) procent. Det högre rörelseresultatet och rörelsemarginalen påverkas positivt av höga variabla volymer inom olje- och gasindustrin samt av en gynnsam beläggning inom Offshore-kontraktet i jämförelse med samma period föregående år. Rörelsemarginalen påverkas negativt av ett nystartat kontrakt där uppstartsperioden krävt större resursinsatser än tidigare bedömts.

Under det andra kvartalet har både IFM-avtalet med Ringnes och ett avtal med Storebrand förlängts.

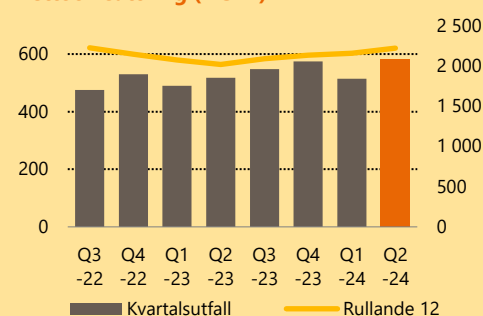
Första halvåret (januari – juni)

Under första halvåret ökar omsättningen i den norska verksamheten med 9 procent jämfört med samma period föregående år genom en positiv organisk tillväxt om 10 procent och negativa valutaeffekter om -1 procent.

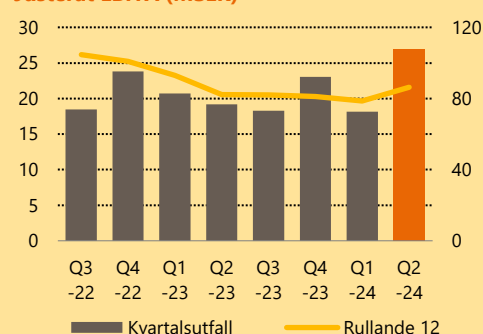
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för första halvåret uppgår till 45 (40) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,1 (4,0) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Finland

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	174	172	351	342
Organisk tillväxt, %	0	3	2	-4
Förvärvat tillväxt, %	0	0	0	0
Valutakurseffekter, %	0	10	1	8
Justerat EBITA, MSEK	3	2	3	3
Justerad EBITA-marginal, %	1,5	1,2	0,9	0,9
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	825	925

Andra kvartalet (april – juni)

Under det andra kvartalet ökar omsättningen i Finland med 1 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgår till 0 procent och är kopplad till ett antal mindre nya kontrakt som delvis balanseras av ett par mindre avslutade förlustkontrakt i norra Finland. Valutakurseffekterna uppgår till 0 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick till 3 (2) MSEK.

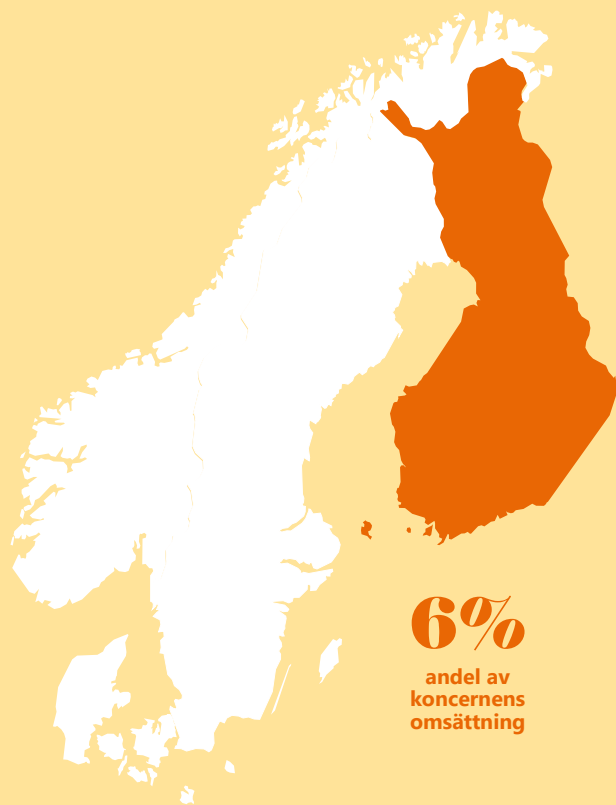
Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 1,5 (1,2) procent. Rörelseresultatet och rörelsemarginalen är i stort oförändrade i jämförelse med föregående år. Genomförda effektiviseringar i verksamheten bidrar positivt samtidigt som ett par mindre avslutade förlustkontrakt i norra Finland bidrog negativt till lönsamheten under samma period föregående år.

Under andra kvartalet har ett avtal med Attendo förlängts avseende fastighetstjänster till Attendos vård- och serviceboenden. Kontraktet är rikstäckande och omfattar fastighetsskötsel och utomhusarbeten på cirka 350 objekt. Ett avtal med SSAB har även förlängts under kvartalet.

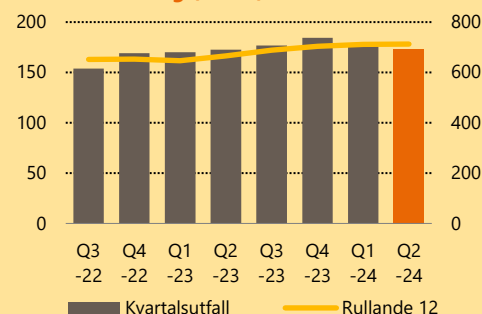
Första halvåret (januari – juni)

Under första halvåret ökar omsättningen i den finska verksamheten med 3 procent jämfört med samma period föregående år genom en positiv organisk tillväxt om 2 procent och positiva valutaeffekter om 1 procent.

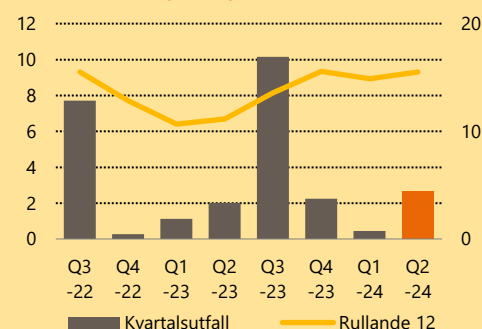
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för första halvåret uppgår till 3 (3) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 0,9 (0,9) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Övrig information

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer utgörs av strategiska risker knutna till marknads- och konjunkturutveckling samt hållbarhet, och operativa risker relaterade till kundavtal. Koncernen är vidare exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom valuta-, ränte- och likviditetsrisker. Koncernens risker finns utförligt beskrivna i bolagets årsredovisning som tillhandahålls på bolagets hemsida.

Förvärv och avyttringar

Det har inte skett några förvärv eller avyttringar under andra kvartalet 2024.

Moderbolaget

Koncernens moderbolag, Coor Service Management Holding AB, levererar managementtjänster till sitt helägda dotterbolag Coor Service Management Group AB. Moderbolaget förvaltar även aktier i dotterföretag.

Moderbolagets resultat efter skatt uppgick till -101 (-68) MSEK. Moderbolagets balansomslutning uppgick vid periodens slut till 7 825 (7 981) MSEK. Eget kapital i moderbolaget uppgick till 5 189 (5 628) MSEK.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner har ägt rum mellan Coor och närstående under perioden som väsentligen påverkat bolagets ställning och resultat.

Ägarstruktur

Aktierna i Coor Service Management Holding AB noterades på Nasdaq Stockholm den 16 juni 2015. Vid periodens slut var de tre största aktieägarna Första AP-fonden, Mawer Investment Management och Nordea Funds.

Coors 15 största aktieägare per 30 jun 2024¹⁾

Aktieägare	Antal aktier och röster	Andel aktier och röster, %
Första AP-fonden	8 621 474	9,0
Mawer Inv. Management	8 495 722	8,9
Nordea Funds	7 074 286	7,4
Didner & Gerge Fonder	4 975 970	5,2
SEB-Stiftelsen	4 300 000	4,5
Andra AP-fonden	4 277 284	4,5
SEB Fonder	3 891 625	4,1
Taiga Fund Mgmt AS	3 890 027	4,1
Svenska Handelsbanken AB	2 350 925	2,5
Avanza Pension	1 743 302	1,8
Ennismore Fund Management	1 562 028	1,6
Dimensional Fund Advisors	1 546 153	1,6
Länsförsäkringar Fonder	1 380 474	1,4
Sundt AS	1 257 000	1,3
Protector Forsikring ASA	1 148 612	1,2
Summa andel 15 största aktieägare	56 514 882	59,0
Övriga aktieägare	39 297 140	41,0
Totalt	95 812 022	100,0

¹⁾Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och VD försäkrar att föreliggande delårsrapport ger en sann och rättvisande bild av koncernens verksamhet, försäljning, resultat och ställning samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. De lämnade uppgifterna överensstämmer med fakta och ingenting av väsentlig betydelse har utelämnats som kan påverka framställningen av koncernen och moderbolaget i räkenskaperna

Rapporten för perioden har inte varit föremål för revisorernas översiktliga granskning.

Stockholm den 12 juli 2024

Mats Granryd
Ordförande

Catarina Fritz

Karin Jarl Månsson

Jens Lööv

Magnus Meyer

Heidi Skaaret

Linda Wikström

Glenn Evans
Arbetstagarledamot

Rikard Milde
Arbetstagarledamot

Urban Rääf
Arbetstagarledamot

AnnaCarin Grandin
Vd och koncernchef

Som ledande facility management-leverantör, främst inriktad mot integrerade och komplexa helhetsuppdrag (IFM), är Coor med och skapar Nordens bästa arbetsmiljöer – smarta, hållbara och fulla av glädje. Coor erbjuder specialistkompetens inom arbetsplatsservice, fastighetservice och strategiska rådgivningstjänster. Vi skapar värde genom att utföra, leda och effektivisera kundernas serviceverksamheter, så att våra kunder kan fokusera på vad de gör bäst.

Bland Coors kunder finns ett stort antal större och mindre företag och offentliga verksamheter i Norden, bland annat ABB, Aibel, Alleima, danska Byggnadsstyrelsen, DNV, DSB, Equinor, ICA, IKEA, Karolinska Universitetssjukhuset Solna, PKA (danska Polisen, Kriminalvården och Åklagarmyndigheten), PostNord, Saab, SAS, Skanska, Sweco, Swedbank, Telia Company, Vasakronan och Volvo Cars.

Coors verksamhet startade 1998 och är sedan 2015 noterat på Nasdaq Stockholmsbörsen. Coor tar ansvar för den verksamhet som bedrivs i förhållande till kunder, medarbetare och ägare, men också för hur den påverkar samhället och miljön i ett bredare perspektiv. Läs mer på www.coor.com/sv

Koncernens räkenskaper

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Resultaträkning (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Nettoomsättning	3 180	3 162	6 304	6 140	12 607	12 443
Kostnad sålda tjänster	-2 799	-2 853	-5 560	-5 517	-11 237	-11 193
Bruttoresultat	381	309	743	623	1 370	1 250
Försäljnings- och administrationskostnader	-249	-215	-487	-423	-950	-886
Rörelseresultat	131	94	256	200	420	364
Finansnetto	-48	-35	-87	-66	-164	-144
Resultat före skatt	83	59	169	134	256	220
Inkomstskatt	-23	-17	-47	-37	-75	-65
PERIODENS RESULTAT	60	42	122	97	181	155
Rörelseresultat	131	94	256	200	420	364
Av- och nedskrivningar goodwill, kundkontrakt och varumärken	17	47	37	77	90	130
Jämförelsestörande poster (not 3)	13	20	28	36	104	112
Justerat EBITA	161	161	321	313	613	606
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,6	0,4	1,3	1,0	1,9	1,6

Rapport över totalresultat (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Periodens resultat	60	42	122	97	181	155
<i>Poster som senare kan återföras till resultaträkningen</i>						
Omräkningsdifferenser	-8	57	32	27	-51	-55
Kassaflödessäkringar	0	-5	-7	-9	-23	-25
Summa övrigt totalresultat för perioden	-8	52	25	18	-74	-81
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	52	94	147	114	107	75

Delårsinformationen på sidorna 16–29 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.

Koncernens balansräkning i sammandrag

Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023
TILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar			
Goodwill	3 832	3 860	3 815
Kundkontrakt	268	354	302
Övriga immateriella tillgångar	273	229	253
Materiella anläggningstillgångar			
Nyttjanderätter som innehas via leasingavtal	403	341	377
Övriga materiella anläggningstillgångar	89	89	92
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	1	9	4
Övriga finansiella anläggningstillgångar	25	53	35
Summa anläggningstillgångar	4 892	4 935	4 878
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	1 522	1 543	1 591
Skattefordringar	5	0	7
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	1	1	1
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	505	446	416
Likvida medel	359	513	534
Summa omsättningstillgångar	2 391	2 503	2 549
SUMMA TILLGÅNGAR	7 283	7 438	7 428

Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	1 492	1 829	1 565
Skulder			
Långfristiga skulder			
Upplåning (not 2)	2 320	2 323	1 321
Leasingskulder (not 2)	235	190	214
Uppskjuten skatteskuld	1	7	2
Avsättningar för pensioner	28	26	27
Ej räntebärande skulder	2	3	5
Summa långfristiga skulder	2 585	2 550	1 569
Kortfristiga skulder			
Upplåning (not 2)	0	0	1 000
Leasingskulder (not 2)	162	144	157
Aktuella skatteskulder	50	18	35
Leverantörsskulder	1 097	996	1 177
Övriga rörelseskulder	1 887	1 890	1 913
Avsättningar	10	11	11
Summa kortfristiga skulder	3 206	3 059	4 293
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 283	7 438	7 428

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

Förändring av eget kapital (MSEK)	jan-jun		jan-dec
	2024	2023	2023
Ingående balans vid periodens ingång	1 565	1 938	1 938
Periodens resultat	122	97	155
Övrigt totalresultat för perioden	25	18	-81
Långsiktiga incitamentsprogram	7	5	9
Utdelning	-228	-228	-456
Utgående balans vid periodens slut	1 492	1 829	1 565

Det finns inte något innehav utan bestämmande inflytande då moderbolaget äger samtliga aktier i samtliga dotterbolag.

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

Kassaflödesanalys (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Rörelseresultat	131	94	256	200	420	364
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	86	114	175	201	359	385
Finansnetto	-47	-28	-83	-49	-158	-124
Betald inkomstskatt	-11	-10	-26	-37	-40	-50
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	160	170	322	315	582	575
Förändring i rörelsekapital	-153	-165	-142	-189	59	12
Kassaflöde från den löpande verksamheten	7	5	180	126	641	587
Nettoinvesteringar	-27	-34	-59	-64	-126	-131
Förvärv av dotterbolag (not 5)	0	-230	0	-230	0	-230
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-27	-264	-59	-294	-126	-361
Förändringar av lån	50	480	-0	480	-1	480
Utdelning	-228	-228	-228	-228	-456	-456
Netto leasingåtaganden	-47	-40	-94	-80	-181	-167
Övrigt	0	0	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-226	212	-322	172	-638	-144
Periodens kassaflöde	-246	-47	-201	4	-122	82
Likvida medel vid periodens början	614	526	534	484	513	484
Kursdifferens i likvida medel	10	35	45	25	-12	-32
Likvida medel vid periodens slut	379	513	379	513	379	534

Kassagenerering	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Rörelseresultat (EBIT)	131	94	256	200	420	364
Avskrivningar	86	106	172	195	349	372
Justering för jämförelsestörande poster	13	20	28	36	104	112
Justerat EBITDA	230	220	456	431	873	848
Nettoinvesteringar*	-27	-34	-59	-64	-126	-131
Förändring av rörelsekapital	-153	-165	-142	-189	59	12
Kassaflöde vid beräkning kassagenerering	51	21	256	178	806	728
Kassagenerering, %	22	10	56	41	92	86

*Nettoinvesteringar inkl realisationsresultat vid försäljning av anläggningstillgångar

Rapportering per segment

	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Geografiska segment (MSEK)	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Nettoomsättning						
Sverige	1 699	1 714	3 390	3 266	6 712	6 588
Total omsättning	1 723	1 715	3 435	3 309	6 804	6 679
Intern försäljning	-24	-1	-45	-43	-92	-90
Norge	581	518	1 095	1 008	2 217	2 130
Total omsättning	586	522	1 103	1 017	2 231	2 145
Intern försäljning	-4	-4	-7	-9	-14	-15
Finland	174	172	351	342	712	703
Total omsättning	174	172	351	342	712	703
Intern försäljning	0	0	0	0	0	0
Danmark	726	758	1 468	1 524	2 967	3 023
Total omsättning	727	759	1 471	1 525	2 971	3 026
Intern försäljning	-1	-1	-2	-2	-4	-4
Koncernstaber/övrigt	-0	-0	-0	-0	-1	-1
Totalt	3 180	3 162	6 304	6 140	12 607	12 443
Justerat EBITA						
Sverige	161	160	320	314	595	588
Norge	27	19	45	40	86	81
Finland	3	2	3	3	16	16
Danmark	32	34	69	65	137	134
Koncernstaber/övrigt	-62	-54	-116	-109	-221	-213
Totalt	161	161	321	313	613	606
Justerat EBITA stäms av mot resultat före skatt enligt följande:						
Av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken	-17	-47	-37	-77	-90	-130
Jämförelsestörande poster (not 3)	-13	-20	-28	-36	-104	-112
Finansiella poster - netto	-48	-35	-87	-66	-164	-144
Resultat före skatt	83	59	169	134	256	220
	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Justerad EBITA-marginal, %	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Sverige	9,5	9,3	9,4	9,6	8,9	8,9
Norge	4,6	3,7	4,1	4,0	3,9	3,8
Finland	1,5	1,2	0,9	0,9	2,2	2,2
Danmark	4,5	4,5	4,7	4,3	4,6	4,4
Koncernstaber/övrigt	-	-	-	-	-	-
Totalt	5,1	5,1	5,1	5,1	4,9	4,9
	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Kontraktstyp (MSEK)	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Nettoomsättning						
IFM	1 825	1 835	3 576	3 503	7 200	7 127
FM-tjänster	1 355	1 327	2 728	2 637	5 407	5 316
Totalt	3 180	3 162	6 304	6 140	12 607	12 443

Kvartalsuppgifter – segment

Geografiska segment (MSEK)	2024		2023				2022	
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Nettoomsättning, extern								
Sverige	1 699	1 691	1 758	1 564	1 714	1 552	1 657	1 478
Norge	581	514	574	547	518	490	530	475
Finland	174	177	184	176	172	170	169	154
Danmark	726	742	771	728	758	766	732	659
Koncernstaber/övrigt	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0
Totalt	3 180	3 124	3 287	3 016	3 162	2 978	3 088	2 766
Justerat EBITA								
Sverige	161	159	154	120	160	154	156	124
Norge	27	18	23	18	19	21	24	18
Finland	3	0	2	10	2	1	0	8
Danmark	32	36	41	27	34	31	30	18
Koncernstaber/övrigt	-62	-54	-55	-50	-54	-55	-58	-46
Totalt	161	160	166	126	161	152	153	122
Justerad EBITA-marginal, %								
Sverige	9,5	9,4	8,8	7,7	9,3	9,9	9,4	8,4
Norge	4,6	3,5	4,0	3,3	3,7	4,2	4,5	3,9
Finland	1,5	0,3	1,2	5,8	1,2	0,7	0,2	5,0
Danmark	4,5	4,9	5,4	3,8	4,5	4,1	4,1	2,8
Koncernstaber/övrigt	-	-	-	-	-	-	-	-
Totalt	5,1	5,1	5,1	4,2	5,1	5,1	5,0	4,4
Kontraktstyp (MSEK)	2024		2023				2022	
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Nettoomsättning, extern								
IFM	1 825	1 751	1 957	1 667	1 835	1 668	1 834	1 512
FM-tjänster	1 355	1 373	1 330	1 349	1 327	1 310	1 254	1 255
Totalt	3 180	3 124	3 287	3 016	3 162	2 978	3 088	2 766

Moderbolagets räkenskaper

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Resultaträkning (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Nettoomsättning	2	1	3	2	5	5
Försäljnings- och administrationskostnader	-11	-9	-21	-18	-34	-31
Rörelseresultat	-9	-8	-18	-16	-29	-27
Utdelning från dotterbolag	0	0	0	0	0	0
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-41	-24	-73	-46	-135	-108
Resultat efter finansiella poster	-50	-33	-91	-62	-164	-135
Koncernbidrag	0	0	0	0	206	206
Resultat före skatt	-50	-33	-91	-62	42	71
Inkomstskatt	-5	-3	-9	-6	-34	-31
PERIODENS RESULTAT	-55	-36	-101	-68	8	40

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023
TILLGÅNGAR			
Aktier i dotterbolag	7 789	7 789	7 789
Uppskjuten skattefordran	11	51	20
Övriga finansiella anläggningstillgångar	8	7	7
Summa finansiella anläggningstillgångar	7 808	7 847	7 817
Fordringar på koncernföretag *	0	129	220
Övriga rörelsetillgångar	17	5	9
Likvida medel *	0	0	5
Summa omsättningstillgångar	17	134	235
SUMMA TILLGÅNGAR	7 825	7 981	8 051

Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	5 189	5 628	5 518
Skulder			
Upplåning	2 320	2 321	1 321
Avsättningar för pensioner	11	9	10
Summa långfristiga skulder	2 330	2 330	1 331
Upplåning	0	0	1 000
Skulder till koncernföretag *	273	0	176
Skatteskulder	0	1	0
Leverantörsskulder	3	1	0
Övriga rörelseskulder	30	20	27
Summa kortfristiga skulder	305	22	1 203
Summa skulder	2 636	2 352	2 534
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 825	7 981	8 051

* Bolaget ingår i koncernens gemensamma cash pool där dotterbolaget Coor Service Management Group AB är huvudkontoinnehavare gentemot banken. Bolagets saldo i koncernens cash pool redovisas som en fordran eller skuld till koncernbolag.

Nyckeltal

Nyckeltal

Nyckeltal, koncern (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Omsättning	3 180	3 162	6 304	6 140	12 607	12 443
Tillväxt nettoomsättning, %	0,6	6,1	2,7	3,5	5,1	5,5
<i>varav organisk tillväxt, %</i>	-0,7	2,2	0,6	0,6	1,8	1,7
<i>varav förvärvad tillväxt, %</i>	1,0	2,3	2,1	1,4	2,7	2,3
<i>varav valutaeffekter, %</i>	0,2	1,6	-0,1	1,5	0,6	1,5
Rörelseresultat (EBIT)	131	94	256	200	420	364
Rörelsemarginal, %	4,1	3,0	4,1	3,3	3,3	2,9
EBITA	148	141	293	277	510	494
EBITA-marginal, %	4,7	4,5	4,6	4,5	4,0	4,0
Justerat EBITA	161	161	321	313	613	606
Justerad EBITA-marginal, %	5,1	5,1	5,1	5,1	4,9	4,9
Justerat EBITDA	230	220	456	431	873	848
Justerad EBITDA-marginal, %	7,2	7,0	7,2	7,0	6,9	6,8
Justerat nettoresultat	77	89	159	173	271	285
Rörelsekapital	-930	-879	-930	-879	-930	-1 060
Rörelsekapital / Nettoomsättning, %	-7,4	-7,3	-7,4	-7,3	-7,4	-8,5
Kassagenerering, %	22	10	56	41	92	86
Nettoskuld	2 360	2 116	2 360	2 116	2 360	2 149
Skuldsättningsgrad, ggr	2,7	2,6	2,7	2,6	2,7	2,5
Soliditet, %	20	25	20	25	20	21

Data per aktie

Data per aktie	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Aktiekurs vid utgången av perioden	46,8	52,9	46,8	52,9	46,8	43,6
Totalt antal aktier vid periodens utgång	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022
Antal aktier i eget förvar ¹⁾	-541 856	-825 807	-541 856	-825 807	-541 856	-825 807
Antal utestående aktier	95 270 166	94 986 215	95 270 166	94 986 215	95 270 166	94 986 215
Genomsnittligt antal utestående aktier	95 154 713	94 986 215	95 070 930	94 986 215	95 028 224	94 986 215
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,64	0,44	1,29	1,02	1,90	1,64
Eget kapital per aktie, SEK	15,66	19,25	15,66	19,25	15,66	16,48

¹⁾Återköp av egna aktier har gjorts för att säkerställa åtaganden enligt koncernens långsiktiga incitamentsprogram.

Noter

Not 1 - Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Koncernens finansiella rapporter är upprättade i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i koncernens årsredovisning för 2023.

Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

Till följd av avrundningar kan differenser i summeringar förekomma i denna delårsrapport.

Not 2 – Finansiella instrument

Redovisade belopp och verkligt värde för upplåning, som ingår i kategorin finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde, är som följer:

(MSEK)	Redovisat värde			Verkligt värde		
	30 jun		31 dec	30 jun		31 dec
	2024	2023	2023	2024	2023	2023
Skulder leasing	397	334	371	397	334	371
Skulder till kreditinstitut	1 070	1 321	1 321	1 070	1 321	1 321
Obligationslån	1 250	1 000	1 000	1 250	1 000	1 000
Övriga långfristiga skulder	0	2	0	0	2	0
Summa	2 717	2 658	2 692	2 717	2 658	2 692

Rådande kreditmarginal i koncernens finansieringsavtal anses vara marknadsmässig varför redovisat värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernen bedömer att värderingen är gjord i enlighet med nivå 2 i värdehierarkin vilket innebär att den baseras på observerbara marknadsdata.

Not 3 – Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster exkluderas från det rörelseresultat, justerat EBITA, som koncernen anser vara mest relevant att följa. I nedanstående tabell specificeras de jämförelsestörande poster som påverkat resultatet under perioden. Integration och omstrukturering avser såväl organiska affärer som genomförda förvärv, där integrationskostnader till exempel utgörs av kostnader för integration av IT-system, medan omstrukturering primärt avser kostnader relaterade till personalreduktioner. Förvärvsrelaterade kostnader utgörs helt av transaktionskostnader.

Jämförelsestörande poster under kvartalet uppgick till 13 MSEK och består i huvudsak av kostnader för integration om 10 MSEK samt kostnader för omstrukturering om 4 MSEK. Integrationskostnaderna utgörs av kostnader för uppstart av både nya organiska kontrakt och förvärvet av Skaraborgs Städ.

Jämförelsestörande poster (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Integration	-10	-10	-15	-23	-41	-49
Omstrukturering	-4	-10	-12	-11	-58	-57
Förvärvsrelaterade kostnader	0	-0	0	-0	-0	-0
Övrigt	0	-0	-1	-2	-5	-5
Summa	-13	-20	-28	-36	-104	-112

Not 4 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	30 jun		31 dec
Ställda säkerheter (MSEK)	2024	2023	2023
Bankgarantier	45	44	41
Summa	45	44	41

	30 jun		31 dec
Eventalförpliktelser (MSEK)	2024	2023	2023
Fullgörandegarantier	161	180	175
Summa	161	180	175

Moderbolaget

Moderbolaget har ställt ut en moderbolagsgaranti om 34 (35) MSEK för att säkerställa finansiella åtaganden för det finska dotterbolaget gällande leasingram och bankgarantier. I övrigt finns det inte några ställda säkerheter eller eventalförpliktelser i moderbolaget.

Not 5 – Aktierelaterade ersättningsprogram

I enlighet med årsstämans beslut har koncernen under juni månad utgivit ett nytt mål- och prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram (LTIP 2024) för ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner i Coor-koncernen. LTIP 2024 har samma struktur och upplägg som tidigare incitamentsprogram med tillägget att det i LTIP 2024 även finns ett hållbarhetslänkat prestationsvillkor.

Deltagande i programmet kräver att deltagaren äger Coor-aktier som allokeras till programmet, varje deltagare har rätt att allokera ett visst antal aktier. Varje investerad aktie ger sedan rätt till en vederlagsfri tilldelning av målbaserade och prestationsbaserade aktierätter vid utgången av intjänandeperioden. Tilldelningen av aktierätter är beroende av i vilken utsträckning fastställda mål och prestationsvillkor uppnås under prestationsperioden 1 januari 2024 – 31 december 2026. Den anställda måste även behålla sina investeringsaktier samt kvarstå i sin anställning hos Coor vid utgången av intjänandeperioden. Intjänandeperiodens slut inträffar i samband med att Coor offentliggör sin delårsrapport för första kvartalet 2027.

Totalt omfattade programmet maximalt 222 450 investeringsaktier med en maximal tilldelning om 965 850 prestationsbaserade aktierätter (exklusive utdelningskompensation). Deltagandet i programmet uppgick till cirka 79 procent och innebar en tilldelning om totalt 761 890 aktierätter vid utgivningstillfället, varav 171 460 serie A, 333 240 serie B, 171 460 serie C och 85 730 serie D. För att säkerställa leverans av aktier enligt programmet beslutade årsstämman att bemyndiga styrelsen att göra ett återköp av egna aktier.

De prestationsbaserade aktierätterna är indelade i tre serier enligt nedan:

- Serie A - kundnöjdhetsindex: Tilldelning av aktierätter i serie A beror på hur väl Coors kundnöjdhetsindex utvecklas i relation till uppsatta mål.
- Serie B - resultatutveckling: Tilldelning av aktierätter i serie B beror på hur väl Coors resultat (justerat EBITA) utvecklas i förhållande till fastställd affärsplan.
- Serie C – relativ utveckling av totalavkastningen: Tilldelning av aktierätter i serie C beror på utvecklingen av Cooraktiens totalavkastning i förhållande till ett viktat genomsnitt i en grupp andra bolag (referensgrupp).
- Serie D – scope 3 relaterat till emissioner från inköpta varor och tjänster från leverantörer som är anslutna till SBTi

Utvalda nyckeltal

För att ge investerare och andra intressenter tydligare information om koncernens verksamhet och underliggande framgångsfaktorer har Coor valt att lämna information om ett antal viktiga nyckeltal. Nedan förklaras syftet med dessa nyckeltal. För definitioner av begrepp och beräkning av nyckeltal, se sidan 29.

Tillväxt

Koncernen bedömer att den organiska tillväxten bäst speglar den underliggande tillväxten i verksamheten, då denna exkluderar effekten av förvärv samt fluktuationer i valutakurser.

Resultat och lönsamhet

För att reflektera utvecklingen och lönsamheten i den underliggande verksamheten på ett mer rättvisande sätt har koncernen definierat nyckeltal där resultatet justerats för jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken. Koncernen bedömer att justerat EBITA är det mått på rörelseresultat som tydligast återspeglar den underliggande lönsamheten och det är även detta resultatmått som koncernens segment följs upp och utvärderas utifrån internt.

Resultatmättet justerat nettoresultat exkluderar de icke kassaflödespåverkande posterna av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken från koncernens nettoresultat och utgör underlag för beslut om utdelning till aktieägarna.

Kassaflöde och rörelsekapital

Coor arbetar hela tiden proaktivt för att säkra kassaflödet, både utifrån ett rörelsekapitals- och investeringsperspektiv.

Coor fokuserar på att analysera kassagenereringen, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA.

Koncernen har som målsättning att ha en kassagenerering som uppgår till minst 90 procent (på rullande 12 månader). För att måttet ska vara rättvisande över tid utgår koncernen vid beräkning av kassagenerering från ett rörelseresultat och operativt kassaflöde som är rensat för jämförelsestörande poster.

För att nå uppsatt mål för kassagenerering är det av stor vikt att minimera rörelsekapitalet och upprätthålla ett negativt rörelsekapital, varför koncernen löpande följer upp storleken på rörelsekapitalet i relation till nettoomsättningen.

Nettoskuld och skuldsättningsgrad

För att löpande säkerställa att koncernen har en ändamålsenlig finansieringsstruktur och efterlever de finansiella åtaganden som finns i låneavtalet är det relevant att analysera nettoskulden och skuldsättningsgraden (definierad som nettoskuld dividerat med justerat EBITDA rullande 12 månader). Koncernen har en målsättning att skuldsättningsgraden ska understiga 3,0 gånger.

Avstämning av utvalda nyckeltal

I nedanstående tabell framgår avstämning mellan beräknade nyckeltal och resultat- respektive balansräkning.

	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Avstämning av justerade resultatmått (MSEK)	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Rörelseresultat (EBIT)	131	94	256	200	420	364
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	17	47	37	77	90	130
EBITA	148	141	293	277	510	494
Jämförelsestörande poster (not 3)	13	20	28	36	104	112
Justerat EBITA	161	161	321	313	613	606
Avskrivningar	69	59	135	118	259	242
Justerat EBITDA	230	220	456	431	873	848
Periodens resultat	60	42	122	97	181	155
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	17	47	37	77	90	130
Justerat nettoresultat	77	89	159	173	271	285
	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Specifikation rörelsekapital (MSEK)	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Kundfordringar	1 522	1 543	1 522	1 543	1 522	1 591
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	505	446	505	446	505	416
Leverantörsskulder	-1 097	-996	-1 097	-996	-1 097	-1 177
Övriga rörelseskulder, icke räntebärande	-1 887	-1 890	-1 887	-1 890	-1 887	-1 913
Avgår upplupna finansiella kostnader	27	18	27	18	27	23
Rörelsekapital	-930	-879	-930	-879	-930	-1 060
	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Specifikation nettoskuld (MSEK)	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Upplåning	2 320	2 323	2 320	2 323	2 320	2 321
Leasingskulder	397	334	397	334	397	371
Avsättningar för pensioner	28	26	28	26	28	27
Likvida medel	-359	-513	-359	-513	-359	-534
Ovriga finansiella anläggningstillgångar, räntebärande	-25	-53	-25	-53	-25	-35
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	-1	-1	-1	-1	-1	-1
Nettoskuld	2 360	2 116	2 360	2 116	2 360	2 149

För avstämning av kassagenerering, se sid 19.

Definitioner

Kostnad sålda tjänster

Kostnader som är direkt relaterade till utförandet av de fakturerade tjänsterna, avskrivningar på maskiner och inventarier samt avskrivning av goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster utgörs främst av kostnader för integration av kontrakt och förvärv samt mer omfattande omstruktureringsprogram. Jämförelsestörande poster inkluderar antingen i kostnad sålda tjänster eller i försäljnings- och administrationskostnader.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Justerat EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar på samtliga materiella och immateriella anläggningstillgångar, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat nettoresultat

Resultat efter skatt exklusive avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Rörelsekapital

Icke räntebärande omsättningstillgångar med avdrag för icke räntebärande kortfristiga skulder per balansdagen.

Nettoinvesteringar

Nettot mellan investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar och erhållen likvid vid försäljning av materiella och immateriella anläggningstillgångar.

R12

Rullande 12 månader.

FTE

Antal anställda omräknat till heltidstjänster.

Lika möjligheter

Könsfördelning mellan kvinnliga och manliga chefer.

Medarbetarnöjdhet (MMI)

Coor genomför årligen en omfattande medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

Kundnöjdhet (NKI)

Coor genomför årligen en omfattande kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

NPS/eNPS

Net Promotor Score (NPS/eNPS) är ett standardiserat mått på kunders/medarbetares lojalitet. Resultatet utgör den procentuella andelen av kunder/medarbetare som bedömt företaget med 9 eller 10 poäng (ambassadörer) reducerat med den procentuella andelen av medarbetare som bedömt företaget med 0 till 6 poäng (kritiker).

Scope 1-3

Scope 1 omfattar alla direkta växthusgasutsläpp. För Coor inkluderar detta utsläpp från förbränning av fossila bränslen från fordon och arbetsmaskiner.

Scope 2 inkluderar indirekta utsläpp från energianvändning i form av el, värme och kyla.

Scope 3 inkluderar andra indirekta utsläpp från inköpta varor och tjänster, affärsresor, kapitalvaror, investeringar, medarbetares pendling, avfallshantering, uppströmstransport samt distribution.

Beräkning av nyckeltal

Tillväxt nettoomsättning

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

Organisk tillväxt

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år exklusive förvärv och valutakurseffekter.

Förvärvad tillväxt

Periodens nettoomsättning hänförlig till förvärvade verksamheter, exklusive valutaeffekter, i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITA-marginal

Justerat EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITDA-marginal

Justerat EBITDA i procent av nettoomsättning.

Rörelsekapital/nettoomsättning

Rörelsekapital på balansdagen i procent av nettoomsättningen (rullande 12 månader).

Nettoskuld

Räntebärande anläggnings- och omsättningstillgångar med avdrag för lång- och kortfristiga räntebärande skulder per balansdagen.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets ägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående stamaktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut, hänförligt till moderbolagets aktieägare, dividerat med antalet utestående aktier vid periodens slut.

Soliditet

Koncernens egna kapital och reserver som kan hänföras till moderbolagets ägare per balansdagen i procent av total balansomslutning per balansdagen.

Kassagenerering

Justerat EBITDA minus nettoinvesteringar samt justerat för förändringar i rörelsekapital i procent av justerat EBITDA.

Skuldsättningsgrad/kapitalstruktur

Räntebärande nettoskuld per balansdagen dividerat med justerat EBITDA (rullande 12 månader).

TRIF (total recorded injury frequency)

Totalt antal skador x 1 000 000/antal arbetstimmar. Skador till/från arbetet är exkluderade.

Koldioxidutsläpp från scope 1 - fordonsflotta

Utsläpp av koldioxidequivivalenter från inköpt bränsle från egenägda och leasade arbetsmaskiner och fordonsflotta redovisas i absoluta tal (tCO₂e).

Koldioxidutsläpp från scope 2 - lokaler

Utsläpp av koldioxidequivivalenter från el, värme och kyla i de lokaler där Coor har operationell kontroll över energianvändningen redovisas i absoluta tal (tCO₂e).

Koldioxidutsläpp från scope 3 – mat och dryck

Utsläpp av koldioxidequivivalenter från inköpta livsmedel som ingår i serviceleveransen mat och dryck (kgCO₂e/kg inköpta livsmedel).

Koldioxidutsläpp från scope 3 i leverantörsled

Summan av emissioner från leverantörer som har SBT (för rapporteringsåret) dividerat med summan av emissioner från inköpta varor och tjänster och uppströmstransport & distribution (rapporteringsåret).

För mer information

För frågor kring rapporten, kontakta CFO och IR-direktör Andreas Engdahl (+46 10 559 54 63)

För frågor om verksamheten eller bolaget i övrigt, kontakta vd och koncernchef AnnaCarin Grandin (+46 10 559 57 70) eller kommunikationsdirektör Magdalena Öhrn (+46 10 559 55 19).

Mer information finns också på vår webbplats: www.coor.com/sv

Inbjudan till press- och analytikerpresentation

Den 12 juli 2024 klockan 10:00 CEST presenterar bolagets koncernchef och CFO utvecklingen under det andra kvartalet genom en webcast.

För att delta kan du registrera dig via nedan länkar. Audio-länken är för dig som endast lyssnar eller om du vill ställa en fråga muntligen. För dig som inte ska ställa några frågor men vill se presentationen, använd webcast-länken.

Webcast Audience URL (för att registrera sig för webpresentationen utan möjlighet att ställa frågor):
<https://onlinexperiences.com/Launch/QReg/ShowUUID=FA8BB4CC-F6CC-4EEE-BD26-17D6C6A11B23>

Audio Conference Call Access (för att registrera sig för ljud och för möjlighet att ställa frågor):
<https://emportal.ink/3UHE53q>

Finansiell kalender

24 oktober 2024	Delårsrapport januari – september 2024
6 februari 2025	Bokslutskommuniké januari – december 2024
23 april 2025	Delårsrapport januari – mars 2025
25 april 2025	Årsstämma 2025
juli 2025	Delårsrapport januari – juni 2025

Denna information är sådan information som Coor Service Management Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och enligt lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 12 juli 2024 klockan 07:30 CEST.